



Revendre sur Vinted : le guide du **revendeur malin.**

Acheter au bon prix, calculer sa vraie marge, négocier sans gêne, éviter les contrefaçons et revendre vite. Tout ce qu'il faut savoir, sans blabla.

Calcul de marge

Négociation

Contrefaçons

Revente rapide

Cadre légal

Ce que tu vas apprendre

01	Le principe : 3 chiffres et c'est tout	3
02	Ton vrai prix d'achat	4
03	Estimer la revente réaliste	5
04	Quoi chercher (et quoi éviter)	6
05	Négocier sans être gênant	7
06	Contrefaçons et arnaques	8
07	Revendre vite et bien	9
08	Suivre tes chiffres	10
09	Le cadre légal (à lire !)	11
10	Gagner du temps avec Deal Radar	12
✓	La checklist avant chaque achat	13

Pour qui est ce guide ?

Pour toi si tu achètes déjà sur Vinted et que tu veux revendre avec une vraie marge, que tu débutes ou que tu fasses quelques ventes par mois. Pas besoin de stock, ni de capital de départ important : on commence avec un article.

Les montants de ce guide sont des exemples pour illustrer les calculs. Les prix réels dépendent du modèle, de la taille, de l'état et du moment : vérifie toujours le marché avant d'acheter.

Le principe : 3 chiffres et c'est tout

L'achat-revente rentable tient en une phrase : **acheter en dessous de ce que l'article se revend vraiment, frais compris**. Avant chaque achat, il te faut seulement trois chiffres.

1

Ton coût réel

Le prix de l'article, plus la protection acheteurs, plus la livraison, plus ton emballage pour la revente.

2

La revente réaliste

Ce que des articles *identiques* se vendent vraiment, pas le prix le plus haut que tu as vu.

3

Ta marge nette = revente réaliste - coût réel

Si elle est en dessous de ton minimum (par exemple 10 à 15 € par article), tu passes ou tu négocies. Ton temps a une valeur : photos, envoi, messages.

Les deux règles d'or

1. **La marge se fait à l'achat, pas à la vente.** Une fois l'article acheté trop cher, aucune belle photo ne le rattrapera.
2. **Un bon deal se décide en quelques minutes.** Les meilleures annonces partent vite : il faut savoir trancher rapidement, avec des chiffres, pas au feeling.

Fixe-toi deux seuils avant de commencer : une **marge minimum en euros** (ex. 12 €) et un **rendement minimum** (ex. +60 % sur ton coût). Un article qui ne passe pas les deux, tu le laisses.

Ton vrai prix d'achat

L'erreur n°1 des débutants : comparer le prix affiché au prix de revente. En réalité, tu paies toujours plus que le prix affiché.

Ce que tu paies vraiment

- **La protection acheteurs** : Vinted l'ajoute à chaque achat. En France, elle est d'environ **0,70 € + 5 % du prix** de l'article (vérifie le montant exact au moment du paiement).
- **La livraison** : souvent entre 3 et 7 € selon le transporteur et le poids.
- **L'emballage** pour la revente : sachet, carton, scotch, étiquette (compte 0,50 à 1 €).

Exemple : une veste affichée 45 €

POSTE	MONTANT
Prix de l'article	45,00 €
Protection acheteurs (0,70 € + 5 %)	2,95 €
Livraison	4,50 €
Emballage pour la revente	0,60 €
Coût réel	53,05 €

La veste ne t'a pas coûté 45 €, mais **53 €**. Si elle se revend 60 €, ta marge n'est pas de 15 € mais d'environ 7 € : pas assez pour ton temps.

Astuce : les lots

Acheter plusieurs articles au même vendeur fait souvent baisser le coût par article : une seule livraison, et une meilleure position pour négocier. Demande toujours « Tu me fais un prix pour les trois ? ».

Estimer la revente réaliste

C'est le chiffre le plus important, et le plus souvent surestimé. La revente réaliste n'est pas le prix le plus haut que tu vois en ligne.

La méthode en 4 étapes

1. **Cherche le même article** : même marque, même modèle, même taille si possible, état proche.
2. **Regarde au moins 5 annonces**, pas une seule. Écarte les prix délirants (trop hauts ou trop bas).
3. **Prends le prix du milieu** (la médiane), pas le maximum.
4. **Retire 10 à 15 %** : ce sont des prix *demandés*. Les ventes se concluent souvent un peu en dessous, après négociation.

Les pièges classiques

- **Le même nom, une autre version.** « Jordan 1 » peut désigner un modèle à 60 € ou à 300 €. Vérifie le modèle exact, le coloris et la référence.
- **Les annonces qui ne se vendent pas.** Un article affiché 120 € depuis 6 mois ne vaut pas 120 €.
- **Les tailles.** Les tailles très petites ou très grandes se vendent souvent plus lentement.
- **Le luxe.** La valeur dépend entièrement du modèle et de l'authenticité. Sans référence précise, ne te fie à aucun chiffre.

Plus tu as de comparables **vraiment identiques**, plus ton estimation est fiable. Avec 1 ou 2 comparables seulement, reste prudent et garde de la marge.

Quoi chercher (et quoi éviter)

Ce qui compte n'est pas seulement la marque, c'est la vitesse à laquelle l'article se revend. Un article qui dort dans ton placard, c'est de l'argent bloqué.

Ce qui tourne bien en général

- Les marques très demandées dans un bon état
- Le workwear et l'outdoor (vestes, doudounes techniques)
- Les modèles iconiques connus par leur nom
- Les jeans vintage de marque dans les tailles courantes
- Les pièces de saison, achetées juste avant la saison

Ce qui piège souvent

- Les marques de fast fashion : faible revente, peu de marge
- Les articles abîmés (taches, trous, semelles usées)
- Le luxe sans preuve d'authenticité
- Les tailles très rares
- Les articles « tendance » d'il y a 3 ans

Où trouver les bonnes affaires

- **Les annonces toutes récentes** : les meilleures partent dans l'heure. Trie par « plus récent ».
- **Les titres mal écrits** : une annonce « veste marron » sans la marque dans le titre a moins de concurrence.
- **Les vendeurs qui vident leur dressing** : ils veulent vendre vite et acceptent les lots.
- **Les recherches sauvegardées** : enregistre tes recherches favorites et regarde-les plusieurs fois par jour.

Spécialise-toi. Connaître parfaitement 2 ou 3 types d'articles (une marque, un modèle, une catégorie) te rend bien plus rapide et plus sûr que de tout acheter.

Négocier sans être gênant

La négociation fait partie de Vinted : la plupart des vendeurs s'y attendent. Le secret, c'est de connaître ton prix maximum *avant* d'écrire.

La méthode des 3 paliers

PALIER	À QUOI ÇA SERT
1re offre	Un prix un peu sous ta cible, qui laisse de la place pour une contre-offre.
Prix cible	Le prix où le deal est confortable pour toi.
Maximum	Le prix au-delà duquel tu passes, sans exception. Calcule-le : revente réaliste – frais – ta marge minimum.

Des messages qui marchent

OFFRE SIMPLE

Bonjour, votre veste m'intéresse. Seriez-vous d'accord pour 38 € ? Je peux valider l'achat tout de suite. Merci !

LOT

Bonjour, je suis intéressé par la veste et le pull. Vous me feriez un prix pour les deux ? Je regroupe l'envoi.

ANNONCE ANCIENNE

Bonjour, l'article est-il toujours disponible ? Je peux vous en proposer 30 € et payer aujourd'hui.

Les bons réflexes

- Reste poli et rapide : « je valide tout de suite » rassure le vendeur.
- Ne descends jamais à moins de 60 % du prix sur une annonce récente : tu risques un refus sec.
- Une annonce ancienne ou un vendeur qui a déjà baissé son prix sont plus faciles à négocier.
- Si le vendeur refuse ton maximum : remercie et passe. Il y aura d'autres annonces.

Contrefaçons et arnaques

Un faux, c'est de l'argent perdu, un compte qui peut être suspendu, et surtout un délit : acheter pour revendre de la contrefaçon est illégal.

Les signaux d'alerte

- **Le prix trop beau pour être vrai.** Un sac de grande marque de luxe à 40 €, c'est presque toujours un faux.
- **Les photos du site officiel** ou des photos floues, sans l'article réel.
- **Pas de photo des étiquettes**, du numéro de série, des coutures, de la semelle intérieure.
- **Des mots ambigus** : « inspiré », « style », « réplique », « qualité premium ».
- **Plusieurs exemplaires neufs** du même article de luxe chez le même vendeur.

Avant d'acheter un article de valeur

1. Demande des photos précises : étiquettes, numéro de série, détails.
2. Demande la facture ou le certificat d'authenticité si possible.
3. Compare avec des photos d'articles authentiques du même modèle.
4. Pour le luxe, utilise le service d'authentification proposé par Vinted quand il est disponible pour l'article.

Les arnaques au paiement. Ne paie jamais en dehors de Vinted (virement, PayPal « entre proches », lien envoyé par message). Hors de la plateforme, tu perds la protection acheteurs. Et ne clique pas sur des liens reçus par message qui te demandent tes identifiants ou ta carte.

Règle simple : **si tu as un doute sur l'authenticité, tu n'achètes pas.** Aucune marge ne vaut le risque.

Revendre vite et bien

Une bonne annonce se vend plus vite et plus cher. Les 5 éléments qui font la différence :

1. Les photos

- Lumière du jour, fond neutre, article propre et repassé.
- Une photo d'ensemble, puis l'étiquette, la taille, les détails, et les défauts éventuels.
- Porté ou sur cintre : ça aide l'acheteur à se projeter.

2. Le titre

Marque + modèle + type + couleur + taille. Exemple : « **Veste Carhartt Detroit J97 marron L** ». Ce sont les mots que les acheteurs tapent.

3. La description

Courte et honnête : état réel, mesures (longueur, largeur), défauts. L'honnêteté évite les litiges et les retours.

4. Le prix

- Démarre un peu au-dessus de ta revente réaliste pour laisser de la place à la négociation.
- Sans vente au bout de 2 à 3 semaines, baisse un peu : les acheteurs qui ont mis l'article en favori reçoivent une notification.

5. La réactivité

Réponds vite aux messages et expédie rapidement. Les bonnes évaluations font vendre les annonces suivantes.

Suivre tes chiffres

Sans suivi, impossible de savoir si tu gagnes vraiment de l'argent. Note chaque achat et chaque vente, même dans un simple tableau.

Les 4 indicateurs à suivre

INDICATEUR	CE QU'IL TE DIT
Profit réalisé	Ce que tu as vraiment gagné sur les articles vendus, frais compris.
Rendement	$\text{Profit} \div \text{argent dépensé}$. Te dit si ton argent travaille bien.
Argent bloqué	Ce que tu as dépensé pour des articles pas encore vendus.
Temps de vente	Combien de jours entre l'achat et la vente. Plus c'est court, mieux c'est.

Le piège de l'argent bloqué

Un article acheté 50 € qui ne se vend pas pendant 3 mois, c'est 50 € que tu ne peux pas réinvestir dans de bonnes affaires. Mieux vaut vendre un peu moins cher et réinvestir vite que d'attendre le prix parfait.

Fais le point chaque mois : quelles catégories te rapportent le plus, lesquelles dorment ?
Concentre-toi sur ce qui marche.

Le cadre légal (à lire !)

Vendre tes propres affaires de temps en temps, ce n'est pas la même chose qu'acheter pour revendre. Dès que tu fais de l'achat-revente régulier, la loi te considère comme un professionnel.

Ce qu'il faut savoir (en France)

- **L'achat-revente régulier est une activité commerciale.** Pour la faire légalement, le statut le plus simple est la micro-entreprise : l'inscription est gratuite et se fait en ligne.
- **Les plateformes transmettent des informations aux impôts.** Depuis 2023 (directive européenne DAC7), Vinted déclare à l'administration fiscale les vendeurs qui dépassent **30 ventes ou 2 000 € de ventes** dans l'année.
- **En tant que professionnel**, tu dois l'indiquer sur la plateforme (Vinted propose des comptes pro) et respecter les droits des acheteurs.
- **La contrefaçon est un délit**, y compris pour celui qui la revend.

Ce chapitre est une information générale, pas un conseil juridique ou fiscal. Les règles changent : vérifie ta situation sur **service-public.fr**, **impots.gouv.fr** ou **autoentrepreneur.urssaf.fr**, ou demande à un comptable.

Gagner du temps avec Deal Radar

Tout ce guide, Deal Radar le fait pour toi en un clic, directement à côté de l'annonce Vinted.



- **Coût réel calculé** : protection acheteurs, livraison et emballage inclus (chapitre 2).
- **Revente réaliste** à partir d'annonces comparables (chapitre 3).
- **Prix maximum et 3 paliers de négociation**, avec le message prêt à envoyer (chapitre 5).
- **Alerte contrefaçon** quand un prix est trop beau pour être vrai (chapitre 6).
- **Chasse aux pépites** : il surveille tes recherches et te prévient.
- **Portefeuille** : profit réel, rendement, argent bloqué (chapitre 8).

Offre avant-première

Les **10 premiers inscrits** reçoivent **Deal Radar Pro à vie**, offert. Ensuite, un accès Pro à vie est tiré au sort **chaque semaine**.

deal-radar.wawasims19.workers.dev

La checklist avant chaque achat

Imprime-la ou garde-la en capture d'écran. Si une seule case reste vide, tu ne cliques pas sur « Acheter ».

- ☐ J'ai identifié la **marque, le modèle exact**, la taille et l'état.
- ☐ J'ai calculé mon **coût réel** : prix + protection acheteurs + livraison + emballage.
- ☐ J'ai trouvé **au moins 5 annonces comparables** vraiment identiques.
- ☐ J'ai pris le **prix du milieu** et retiré 10 à 15 %.
- ☐ Ma **marge nette** dépasse mon minimum (en euros ET en %).
- ☐ J'ai fixé mon **prix maximum** avant de négocier.
- ☐ Les **photos** montrent l'article réel, les étiquettes et les défauts.
- ☐ Aucun **signal de contrefaçon** : prix cohérent, pas de mots ambigus.
- ☐ Le paiement se fait **uniquement sur Vinted**.
- ☐ Je sais **dans quelle catégorie** je vais le revendre et à quel prix.

Bonne chasse !

Commence petit, note tout, spécialise-toi. Les revendeurs qui durent sont ceux qui achètent avec des chiffres, pas avec des envies.

Deal Radar est un outil indépendant, non affilié à Vinted.